

| | | | |
|--|--------|-----------|----|
| 会社名 | (ふりがな) | | |
| 住所 | 〒 | | |
| 電話番号 | | Fax 番号 | |
| E-mail | | | |
| 代表者名 | | | |
| 設立年月 | 昭和・平成 | 年 | 月 |
| 従事員数 | | | |
| 常勤役員 | 名、 | 正社員 | 名、 |
| | | パート・アルバイト | 名 |
| 御社の事業内容は何ですか？ | | | |
| 御社の強み（同業他社が簡単に真似できないもの）は何ですか？ | | | |
| 御社にとって理想的な顧客は何ですか？ (例：BtoCであれば性別、年齢、職業、趣味、家族構成など出来るだけ詳細に) | | | |
| 御社の将来の目標は何ですか？ (現在抱えている問題点を一切無視した究極の理想像を出来るだけ詳細に) | | | |

| 現在抱えている「ヒト」に関する問題点は何ですか？ ・ ・ | | |
|--|-------------|-------------|
| 同じく「モノ」に関する問題点は何ですか？ ・ ・ | | |
| 同じく「カネ」に関する問題点は何ですか？ ・ ・ | | |
| 上記の他に問題点がありますか？ ・ ・ | | |
| 御社の売上高を部門別に記載して下さい。 （例：卸売り部門 ××万円、小売り部門 ××万円、飲食部門 ××万円） | | |
| 前々々期 | 前々期 | 前期 |
| ・ ・ ・ | ・ ・ ・ | ・ ・ ・ |
| 御社の売上げを「単価×数量」で表した場合、数量として最も適切な単位は何ですか？ （例：来客数、生産トン数、工事現場数、販売個数、得意先数など） | | |
| 上記の最近3期分の数量を部門別に記載して下さい。 （例：来客数であれば「飲食部門：前期 15,400人、前々期 18,300人…」） | | |
| 前々々期 | 前々期 | 前期 |
| ・ ・ ・ | ・ ・ ・ | ・ ・ ・ |
| 銀行借入金の元本返済額はいくらですか？ 毎月 円 | | |
| 毎月の月次決算を翌月中に実施していますか？ はい ・ いいえ | | |
| 単年度経営計画（損益計画・資金繰り計画）を毎年作成し、かつ上記月次決算の実績値と都度照合し、当期利益の見通しや節税対策、資金ショート対策に役立っていますか？ はい ・ いいえ | | |

ご協力ありがとうございました。